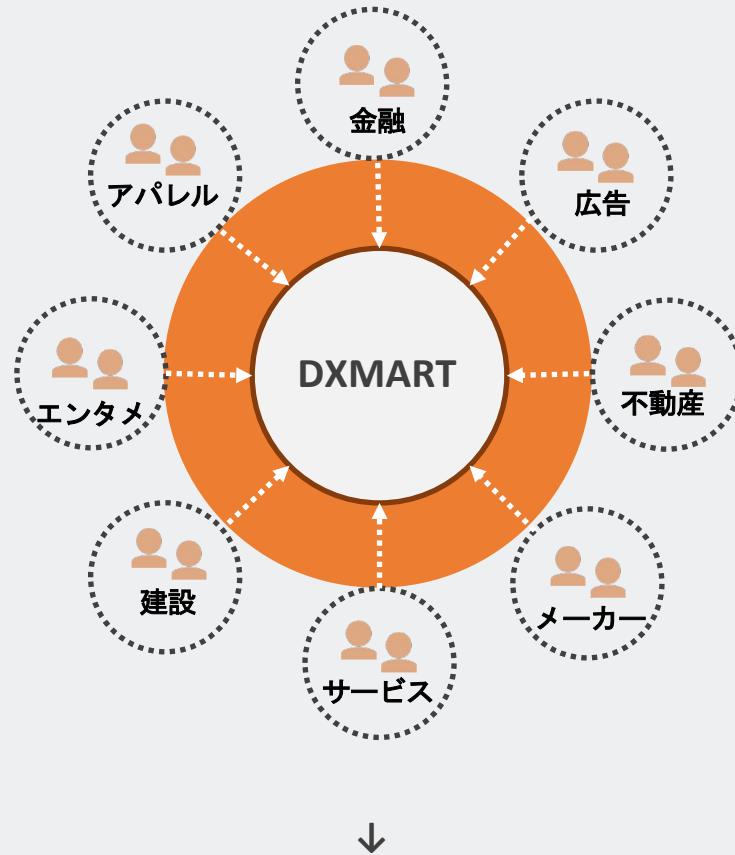


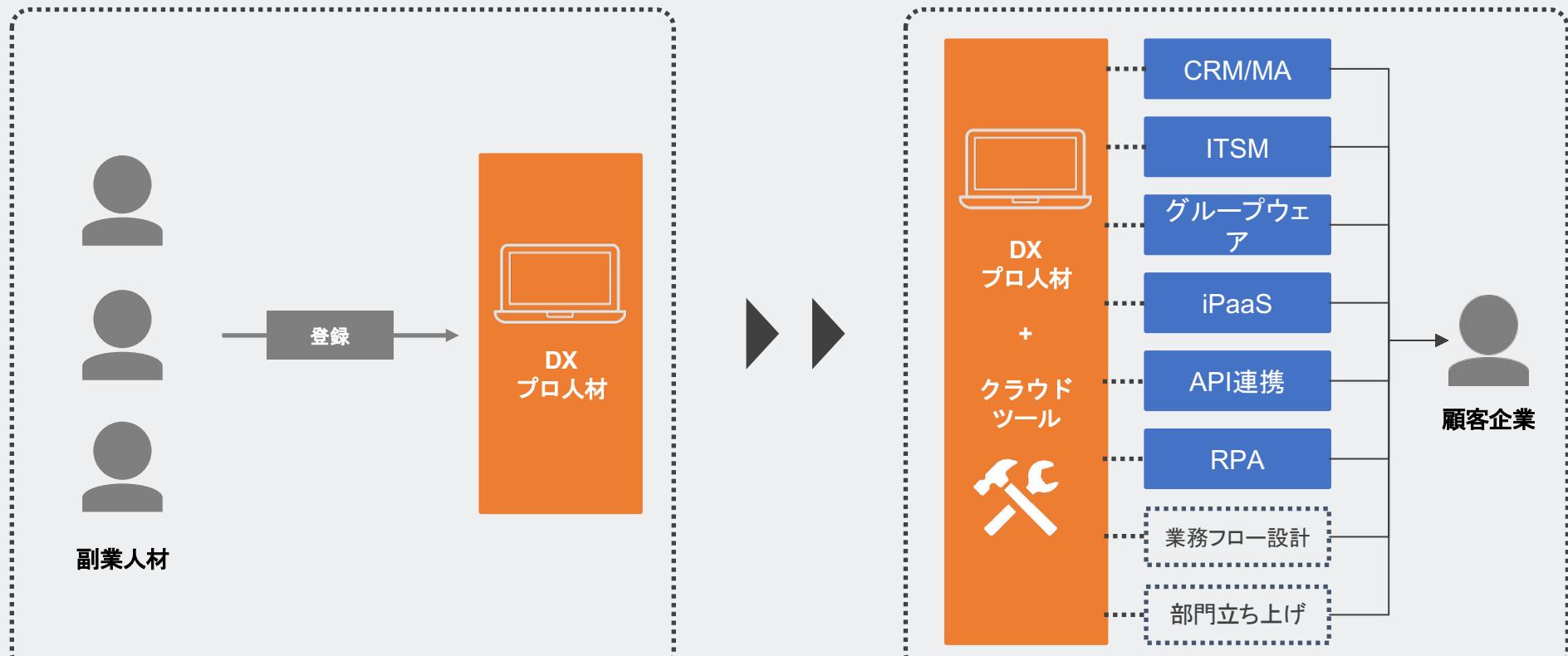
DX副業人材サービス DX MARTについて

DXをスマートに推進する人材のマーケットプレイス『DXMART』



様々な業種でDXを経験した副業人材が集まるコミュニティ

クラウドツール活用に特化したDX支援プラットフォームです。



大企業のDX経験者を副業でプロ人材化

DXのプロ人材 & ツール提供

副業人材が経験のある職種やツール等を情報登録しています。



T.K さん (31)

CRM/MA導入支援

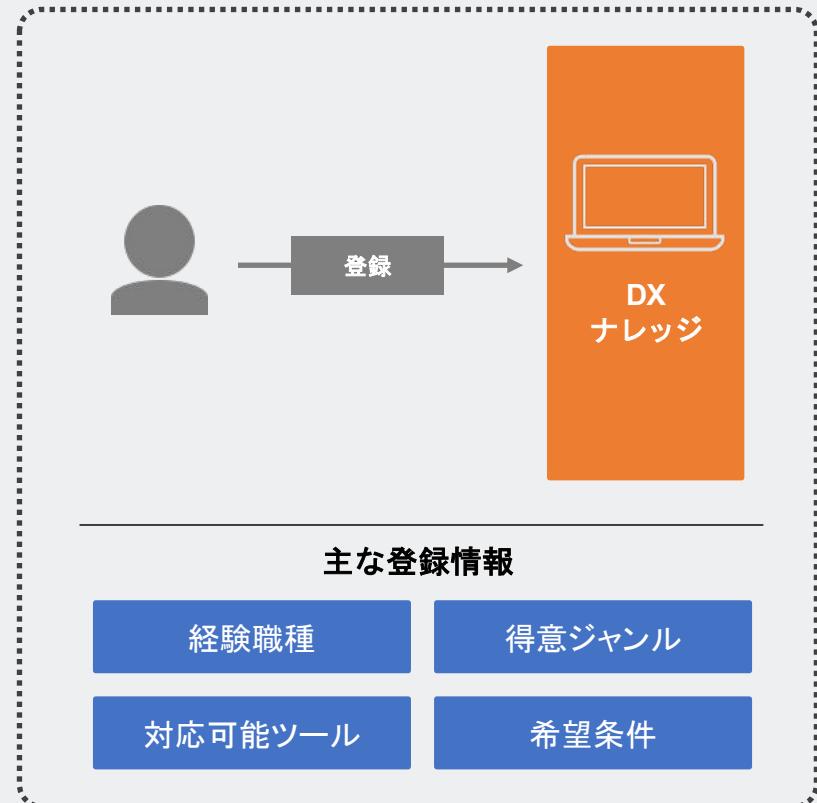


K.T さん (45)

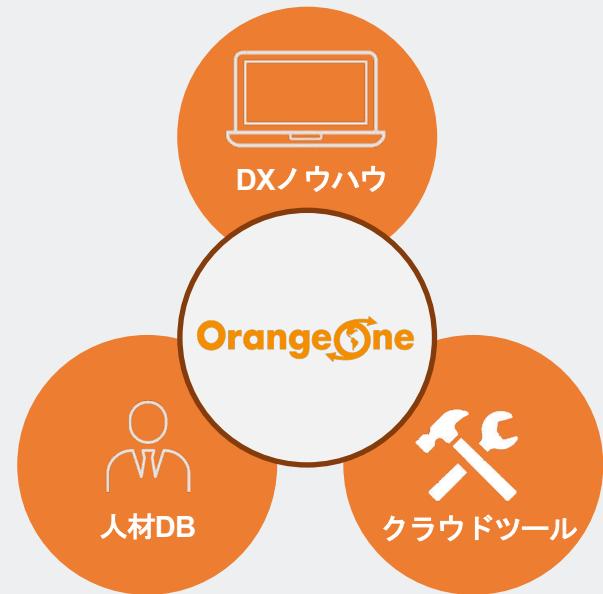
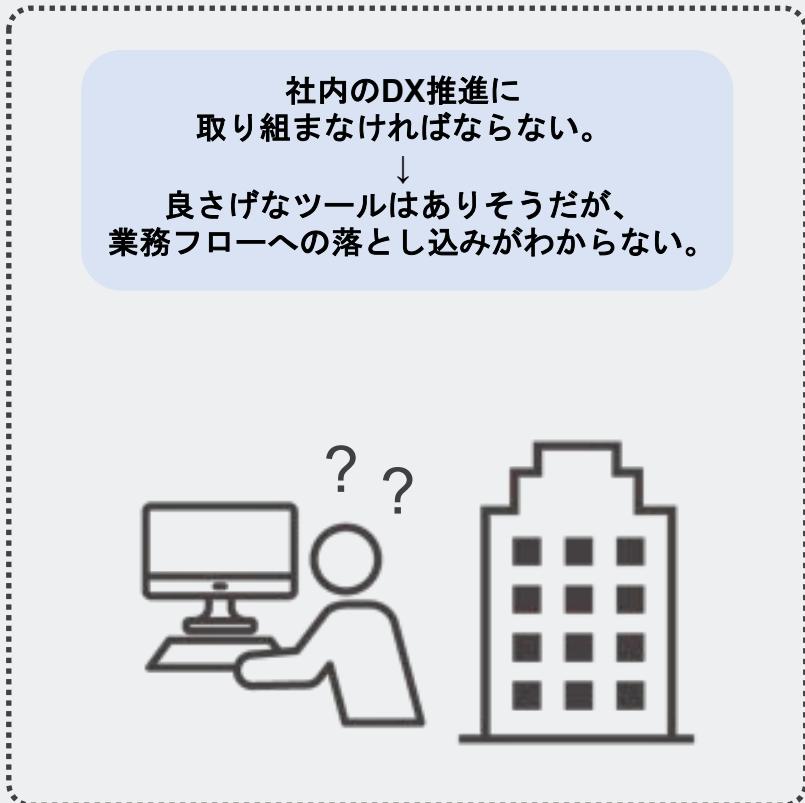
サービスデスクの業務効率化

本業でクラウドツールを導入して
業務フロー設計を経験。

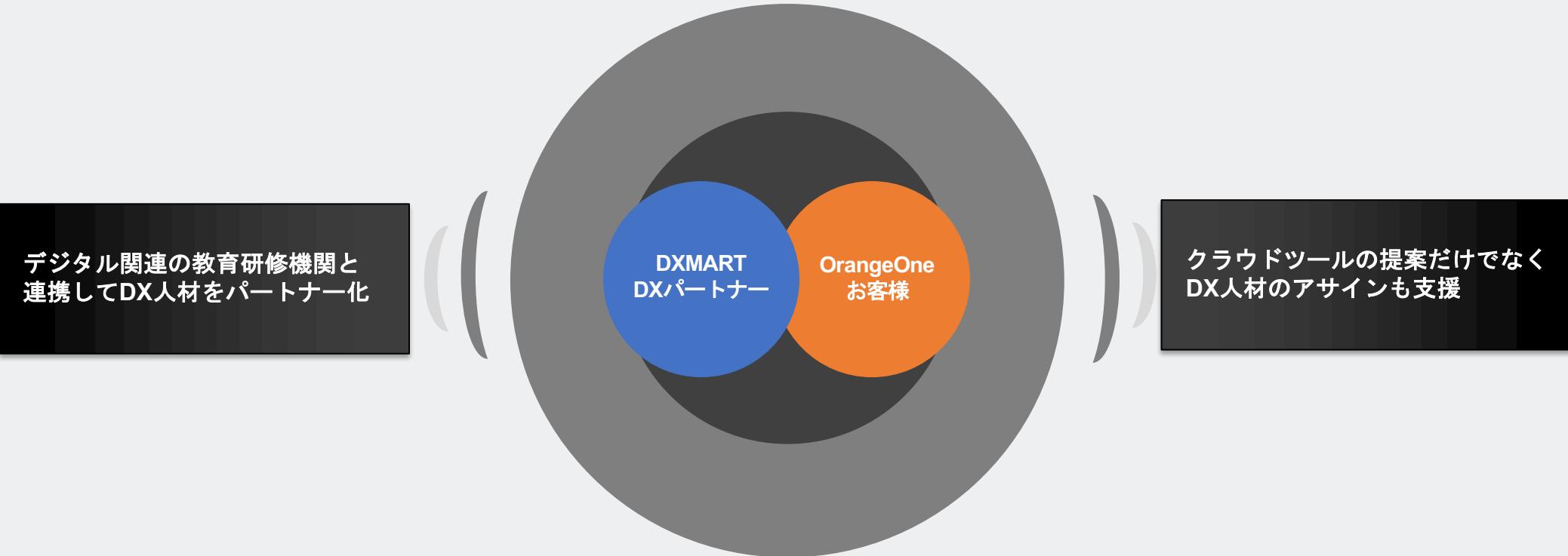
↓
ツールの使い方に留まらず、
業務への落とし込みが可能。



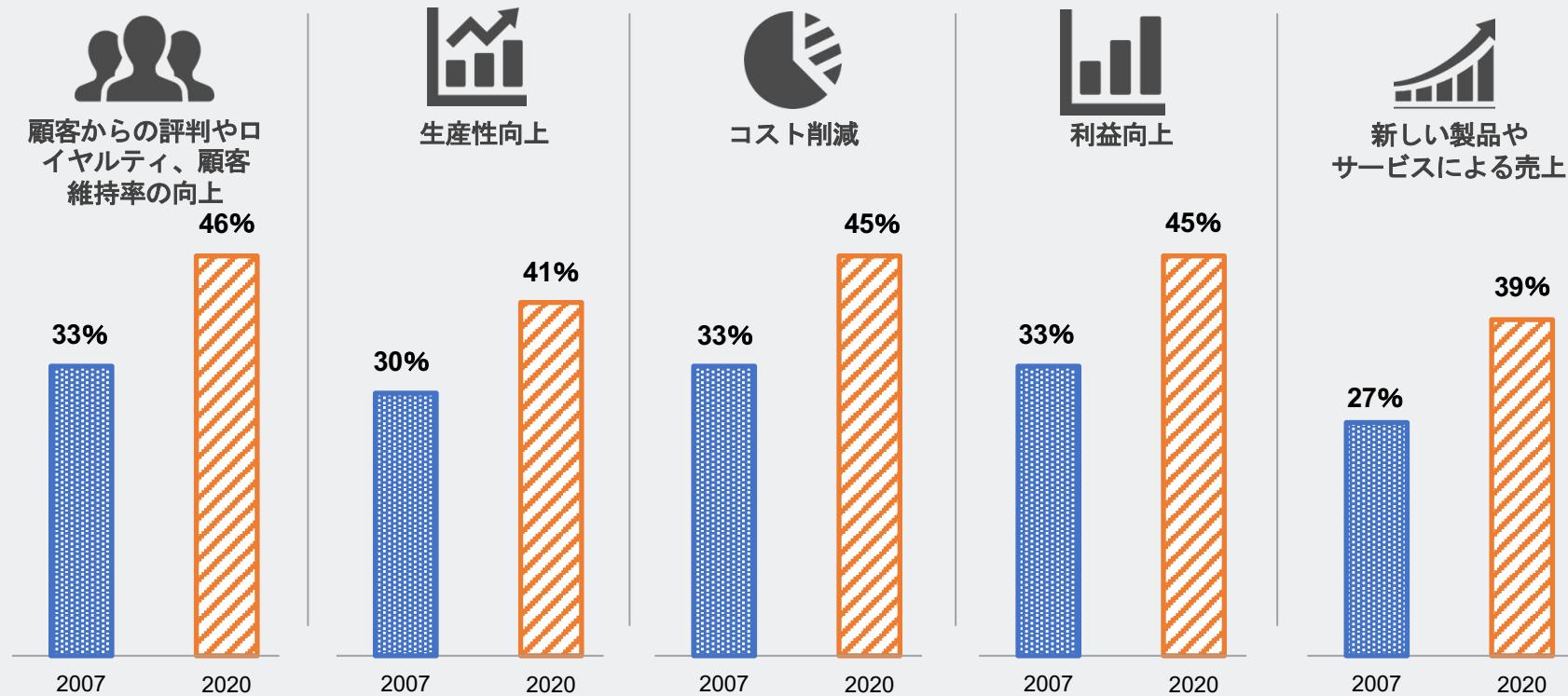
ツールの使い方から業務フロー設計まで企業のDXを支援します。



OrangeOneのお客様とDXパートナーをマッチングします。

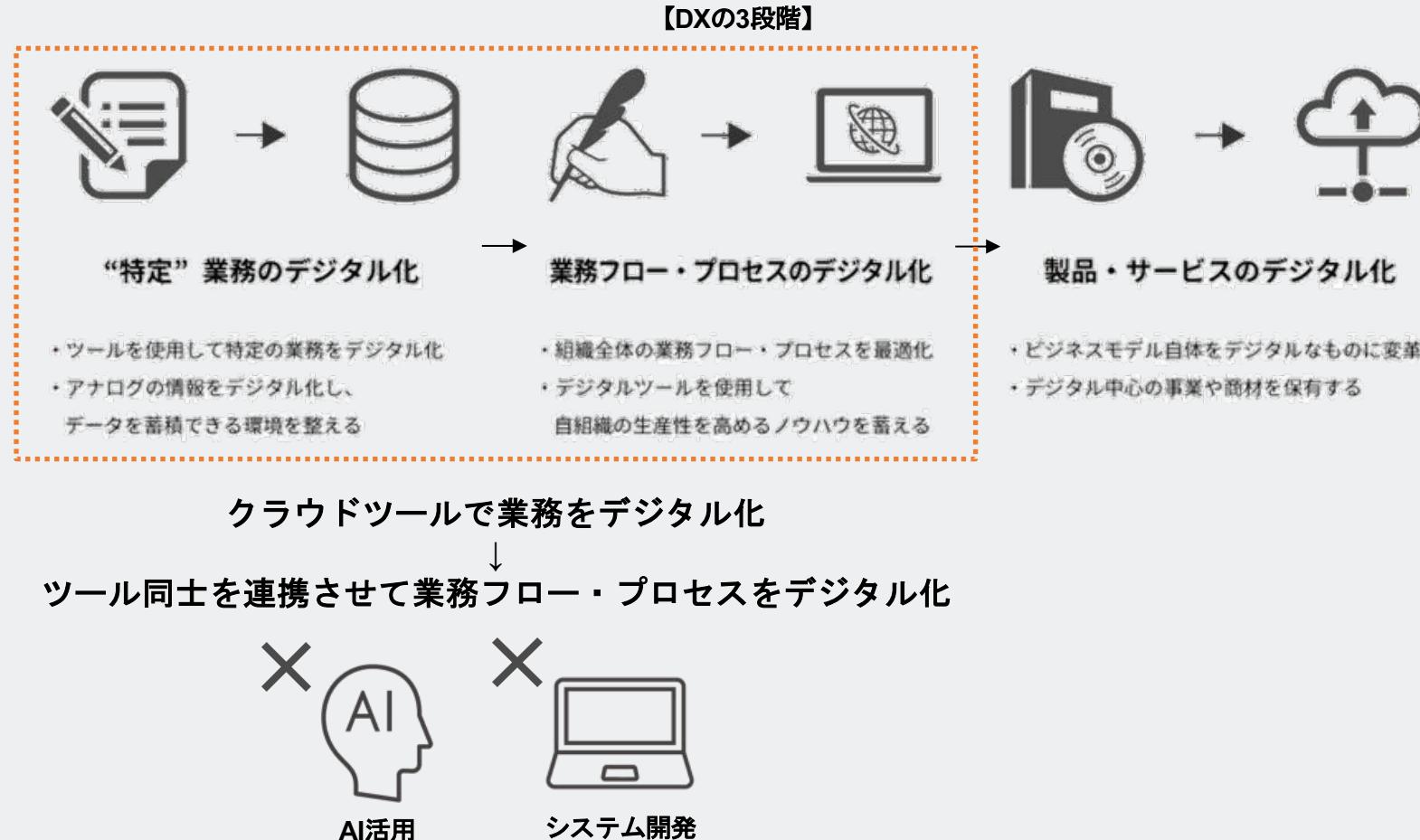


DXはあらゆる面で企業の成長につながり、その差は広がっています。



アジアにおけるデジタルトランスフォーメーション（DX）のリーダー企業が享受しているメリット（IDCの資料より）

クラウドツールとツール連携で業務フローはデジタル化できます。



様々なクラウドツールを組み合わせて最適なDX支援を行います。

【対応可能なツールの一例】

セールス＆マーケティング



FORCAS



Anyflow

zapier

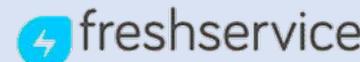


Microsoft
Power Automate



Google Apps Script

バックオフィス



連携ツール・その他

OrangeOne

月額30万円からDX人材を確保でき、あとはツールの利用料だけです。

【登録人材の一例】



T.K さん (31)

CRM/MA導入支援

単価：4,000円/時間

業務：

「Freshsales」の導入でインサイドセールスの体制構築。



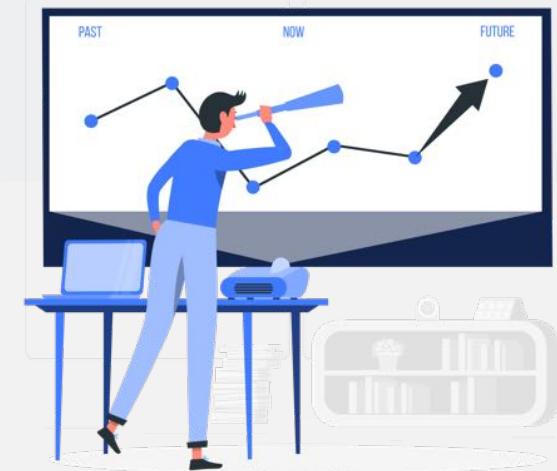
K.T さん (45)

サービスデスクの業務効率化

単価：6,000円/時間

業務：

「Freshservice」の導入による社内ITSMの効率化。



H.F さん (26)

業務フローの自動化支援

単価：3,500円/時間

業務：

クラウドツール同士のAPI連携、iPaaS活用による自動化。

導入事例

各部門が別々に管理していた顧客データを統合して業務効率化

マーケティング部門

リード獲得状況
メールマーケティング等の反応



セールス部門

見込み客への営業進捗
テレアポ等の新規開拓リスト

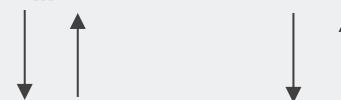


カスタマーサポート部門

既契約顧客とのやり取り
契約後の有料オプション利用状況



別々の方法で管理され、名寄せもされていなかった顧客データを、CRMツールを導入して一元管理。
→成約しやすい顧客の把握。
→セールスの新規開拓の無駄を減少。
→既契約顧客からの紹介を促進。



既存の利用ツールとも連携



クラウド型
会計サービス



自社プロダクトのDB

マーケティングおよびインサイドセールスの自動化・効率化推進

リード創出

お問い合わせフォーム



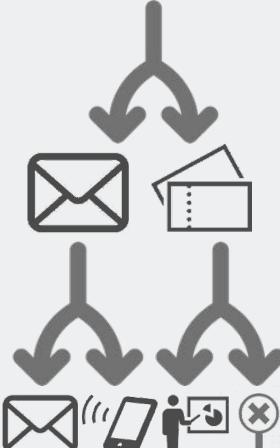
顧客情報の自動登録



コンテンツダウンロード

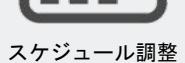
リード育成

レター配信
(メール、SMS、SNS)



開封、クリック状況で
シナリオ分岐

コンタクト



スケジュール調整



オンライン会議



クラウドツール×副業人材で、寄り添うDX。